

Internal Account Manager, IT (Limburg)

Organisatie

Een toonaangevende Europese multinational, actief in de IT (e-commerce) dienstverlening, is op zoek naar een gedreven young professional. Van e-commerce tot individuele systeemoplossingen – Zij bieden hun klanten het juiste antwoord op alle IT-vragen. Deze organisatie draagt groei en vooruitgang hoog in het vaandel. Grijp je kans en werk mee aan de toekomst!

Functie

Je maakt deel uit van het dynamische salesteam, hierbij ben je verantwoordelijk voor de verdere uitbouw van het klantenbestand. Met je commerciële flair zal je zowel bestaande als nieuwe klanten overtuigen en managen met oog op een lange termijn vertrouwensrelatie. Met je communicatieve telefonische skills start je nieuwe samenwerkingen op en blaas je oude contacten nieuw leven in. Binnen de B2B omgeving zal je uitgedaagd worden op verschillende vlakken. Jij wordt de trusted advisor tussen de organisatie en jouw klantenportfolio.

Profiel

- Je hebt een professional bachelor- of masterdiploma;
- Je bent communicatief sterk en beschikt over een commerciële flair, ook aan de telefoon;
- Creatief en innovatief uit de hoek komen is geen probleem;
- Je bent empathisch – je begrijpt de noden van de klanten;
- Zelfzekerheid, volharding en stressbestendigheid zijn troeven van jou;
- Je beschikt over een zekere affiniteit met IT;
- Je kan zowel op zelfstandige basis als in teamverband werken;
- Je gaat door het leven als een snel lerende en resultaatgerichte ondernemer met een oog voor detail;
- Je bent gedreven en haalt energie uit het boeken van resultaten;
- Je beheerst bij voorkeur ook het Frans.

Klaar voor deze nieuwe uitdaging?

Aarzel dan niet om je motivatie en CV te sturen naar Sylvie De Bruyckere, sylvie@crossbridge.be